



Account Manager
Vi søger en
Elektronik Ingeniør
der kan sælge

M-COMP A/S er en videns virksomhed med hovedsæde i Hedensted, som arbejder med projekter og salg inden for modulær elektronik. Vi udvikler, designer og producerer monitorer til industrielt brug, til fødevarerindustri og til transportsektoren. Vi tilbyder vores kunder et højt vidensniveau, stærke innovative løsninger, masser af energi og kombinerer det hele med effektiv logistik. Læs mere om os her: www.m-comp.dk

Salg * Kundepleje * BtB * Modulelektronik

M-COMP A/S søger en engageret Account Manager til salg af modulære elektronikkomponenter og projekter.

Som Account Manager refererer du til salgsdirektøren og arbejder målrettet for virksomhedens vækst- og salgsstrategi. Du skal styrke den eksisterende kundekreds og slå døre ind til nye. Du har eget budget og står for salget af den eksisterende produkt- og komponentportefølje.

Du motiveres af at opbygge og pleje dine kunder og sammen med dem nå frem til de bedste løsninger. Som Account Manager nyder du det opsøgende salg og trives med dine mange kundebesøg. Du ved hvad du kan bidrage med, og hvor du har brug for at dine kollegaer bidrager.

Du er nysgerrig og går ikke på kompromis med dine løsninger. Du er dygtig til detaljen, og har til enhver tid overblik over opgaven. Du er god til at følge systemer og planer, og en udadvendt profil der sætter dig i stand til at kommunikere relevant med såvel kollegaer, leverandører og kunder.

Ansøgning og CV

Ser du dig selv i denne stilling, så send din ansøgning til CH@m-comp.dk. Du er også velkommen til at høre mere om stillingen på tlf. 96695000, hvor du kan tale med Henrik Taastrøm eller Christine Nordberg.

Din baggrund

Du har et stort drive, og kan arbejde selvstændigt såvel som i teams. Du tager ansvar for dine opgaver, og går aldrig på kompromis med kvaliteten. Du tænker naturligt i tekniske løsninger og ser potentialet i kundernes ønsker til produkter. Du arbejder struktureret, og overholder deadlines. Du kan arbejde under pres, og kan holde fokus. Du har en god energi og et personligt engagement med passion for elektronik og løsninger.

Erfaring med salg af elektronik på højt niveau til industrielle kunder - større og mindre virksomheder er nødvendigt. Du har kendskab til tekniske modulløsninger og komponenterfaring. Erfaring med agenturer er en fordel.

Du har en baggrund som elektronikingeniør eller lign. Du taler og skriver flydende **dansk, engelsk** og gerne tysk. Du har kørekort til personbil. **Kendskab til asiatisk kultur er ligeledes en fordel.**

Du vil få rejseaktivitet i til messer, kunde- og leverandørbesøg i både Europa og Østen.

M·COMP
Bring components to life